

SIETE MANERAS DE GANAR

desde el hogar con su nuevo negocio

El Plan de Compensación
de Immunotec
para Consultores
Independientes



Immunotec
la ciencia de vivir mejor

Aprenda a ganar con Immunotec

Nuestro plan de compensación le recompensa con ingresos inmediatos y a largo plazo basados en la venta de productos a Clientes personales y por mostrar a otras personas cómo hacer lo mismo.

Hay siete maneras de ganar:

- Ganancia de ventas al por menor
- Ganancia de ventas al por mayor de los Clientes de AutoEnvío
- Bono por Clientes
- Bono por Desarrollo de Negocios
- Comisiones Residuales y Avance de Rango
- Bono por Ascenso y Bono por Ascenso Acelerado
- Bono por Ascenso del Ascendente y Bono por Ascenso Acelerado del Ascendente

El plan de compensación de Immunotec apoya nuestra misión de ofrecer productos de alta calidad, con nutrición respaldada científicamente y bienestar que mejoren la calidad de vida y el rendimiento, y es uno de los más generosos en la industria del mercadeo en red.

Convertirse en un Consultor Independiente de Immunotec es fácil

Simplemente envíe una Solicitud y Acuerdo de Consultor Independiente debidamente llena y compre el Paquete de Bienvenida para Consultores. Esto le dará derecho a lo siguiente durante un año calendario:

- Un descuento de hasta un 30% en todos los productos comisionables
- Un sitio web personal para ayudarle a promocionar su negocio de Immunotec
- Un centro de negocios en línea para apoyar sus esfuerzos de desarrollo de negocios

Puede tomar los siguientes pasos opcionales para ayudarse a iniciar su negocio:

- 1)** Elija la selección de productos o Paquete de Inicio que sea adecuado para su negocio. Los Paquetes de Inicio de Immunotec están diseñados para ofrecer a los nuevos Consultores un gran valor en los productos más populares de Immunotec.
- 2)** Configure su pedido mensual AutoEnvío. Si bien el AutoEnvío es opcional, los paquetes de productos AutoEnvío especiales ofrecen a los Consultores importantes ahorros adicionales. Puede cambiar, pausar o reiniciar un AutoEnvío en cualquier momento.

**Envíe su solicitud hoy mismo. Desarrolle su negocio.
¡Empiece a generar ingresos!**



Desarrollar una sólida base de Clientes es la clave para un negocio exitoso. En Immunotec, hay tres maneras de ganar vendiendo productos a los Clientes personales:

1 GANANCIA DE VENTAS AL POR MENOR

La ganancia de ventas al por menor es la diferencia entre el precio de descuento del Consultor y el precio de venta al por menor de los productos. Usted obtiene una ganancia de ventas al por menor cuando compra productos y los vende directamente a sus Clientes a precio de venta al por menor. Usted también obtiene una ganancia de ventas al por menor cuando sus Clientes hacen sus pedidos a través de su sitio web de Consultor o cuando ordenan directamente de Immunotec.

2 GANANCIA DE VENTAS AL POR MAYOR DE LOS CLIENTES EN AUTOENVÍO

Los Clientes en AutoEnvío reciben un descuento en sus productos. Usted obtiene ganancia de ventas al por mayor por sus pedidos mensuales.

3 BONO POR CLIENTES

El Bono por Clientes le recompensa basándose en la cantidad del Volumen de ventas del Cliente (VVC) que acumula. El VVC es el volumen total comprado directamente de Immunotec por sus Clientes de primer nivel. Cuanto más alto sea el volumen, más ganará. El Bono por Clientes se paga además de las ganancias de ventas al por menor y al por mayor de los Clientes en AutoEnvío de la siguiente manera:

VOLUMEN DE VENTAS DEL CLIENTE (VVC)	NÚMERO MÍNIMO DE CLIENTES EN SU PRIMER NIVEL CON VP	NIVEL DE PAGO DE LOS BONOS POR CLIENTES
1,000 – 1,999	2	5% de VC
2,000 – 2,999	4	10% de VC
3,000 +	6	20% de VC

Las comisiones residuales (G1 a G8) se pagan sobre una base de comisión modificada cuando se paga el Bono por Clientes, por lo que el pago máximo de la comisión es de 47%. El Bono por Clientes se pagará al Consultor calificado inmediato de la línea ascendente del Cliente que sea “pagado como” Asociado o de un nivel superior con un mínimo de 400 VP.

4 BONO POR DESARROLLO DE NEGOCIOS

El Bono por Desarrollo de Negocios le recompensa por ayudar a los Consultores patrocinados personalmente a vender productos a sus Clientes. El Bono por Desarrollo de Negocios (BDN) puede ser de 5%, 10% o 20% dependiendo del número de créditos de BDN que acumule en un mes determinado. El BDN del 20% se paga bimestralmente a los Consultores activos calificados. Usted gana 1 crédito BDN cada vez que ayuda a un Consultor patrocinado personalmente a generar VC a través de la venta de productos en el mismo mes en que se inscriben. El BDN se paga como un porcentaje del Volumen comisionable (VC) asociado con las ventas del producto de la siguiente manera:

CRÉDITOS BDN	PAGO BDN	EJEMPLO DE GANANCIA BDN
1	5% de VC	$\$500 \text{ VC} \times 1 \times 5\% = \25
2	10% de VC	$\$500 \text{ VC} \times 2 \times 10\% = \100
3+	20% de VC	$\$500 \text{ VC} \times 3 \times 20\% = \300

5 COMISIONES RESIDUALES Y AVANCE DE RANGO

Además del ingreso generado a través de su base personal de Clientes, los Consultores obtienen comisiones residuales basadas en las ventas realizadas a los Clientes dentro de su red de distribución. Immunotec paga a los Consultores hasta 47% en comisiones residuales sobre el Volumen comisionable (VC) de cada producto vendido. A medida que patrocina Consultores, los apoya en la venta de productos y les ayuda a enseñar a sus equipos a hacer lo mismo, las ventas de su red pueden crecer. Las comisiones se obtienen de la venta de productos de Immunotec por Consultores Independientes.

MIEMBRO		ASOCIADO	PLATA	ORO	DIAMANTE	DIAMANTE EJECUTIVO	PLATINO
REQUISITOS PARA EL LOGRO			REQUISITOS MENSUALES DE CALIFICACIÓN				
400 VP en cualquier mes de comisión		2,000 VGP de los cuales 400 deben ser VP en cualquier mes de comisión	6,000 VTO	30,000 VTO	125,000 VTO	500,000 VTO	1,500,000 VTO
			AYUDE A 3 RAMIFICACIONES DE ASOCIADOS CALIFICADOS A VENDER PRODUCTOS		AYUDE A 1 ADICIONAL (TOTAL DE 4) RAMIFICACIÓN DE ASOCIADO CALIFICADO A VENDER PRODUCTOS		
			NO MÁS DE 2,700 PUNTOS POR RAMIFICACIÓN	NO MÁS DE 13,500 PUNTOS POR RAMIFICACIÓN	NO MÁS DE 56,250 PUNTOS POR RAMIFICACIÓN	NO MÁS DE 225,000 PUNTOS POR RAMIFICACIÓN	NO MÁS DE 675,000 PUNTOS POR RAMIFICACIÓN
REQUISITOS MENSUALES DE MANTENIMIENTO			400 VP	600 VP	600 VP	600 VP	600 VP
180 VP		400 VP	5%	5%	5%	5%	5%
G1	5%	5%	10%	10%	10%	10%	10%
G2		5%	5%	7%	7%	7%	7%
G3		5%	5%	7%	7%	7%	7%
G4				7%	7%	7%	7%
G5					7%	7%	7%
G6						7%	7%
G7						2%	2%
G8							2%

6 BONO POR ASCENSO Y BONO POR ASCENSO ACELERADO

Los Consultores ganan Bonos por Ascenso al vender productos y al ayudar a los demás a hacer lo mismo. Dichos bonos se pagan cada vez que el Consultor avanza a un rango superior y se mantiene en él en los meses siguientes. El Bono por Ascenso le recompensa por pasar a un rango mayor en cualquier momento. El Bono por Ascenso Acelerado le recompensa aún más por pasar a un rango mayor en un periodo de tiempo específico.

BONO POR ASCENSO	
ASCIENDA A	SU BONO POR ASCENSO
PLATA	\$200
ORO	\$500
DIAMANTE	\$2,500
DIAMANTE EJECUTIVO	\$5,000
PLATINO	\$10,000

0

BONO POR ASCENSO ACELERADO						
ASCIENDA EN LOS PRIMEROS	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	TOTAL
2 MESES	\$200	\$200				\$400
4 MESES	\$500	\$500				\$1,000
8 MESES	\$2,500	\$1,250	\$1,250			\$5,000
12 MESES	\$5,000	\$5,000	\$5,000	\$5,000		\$20,000
24 MESES	\$20,000	\$20,000	\$20,000	\$20,000	\$20,000	\$100,000

El Bono por Ascenso se paga cuando un Consultor asciende y mantiene su nuevo rango por un segundo mes consecutivo. El Bono de Ascenso Acelerado se paga cuando un Consultor asciende a un nuevo rango dentro de un periodo específico de tiempo y paga durante varios meses. Se debe mantener el nuevo rango todos los meses para poder ganar el bono. El Bono Acelerado se puede ganar en cualquiera de los meses admisibles que se mantiene dicho rango. **Nota:** Los bonos se aplican a los nuevos ascensos y se ganan una vez por rango.

7 BONO POR ASCENSO DEL ASCENDENTE Y BONO POR ASCENSO ACELERADO DEL ASCENDENTE

Immunotec reconoce los esfuerzos de liderazgo y a los Consultores que enseñan, inspiran y apoyan a sus Consultores a avanzar de rango, vendiendo productos y ayudando a los demás a hacer lo mismo. El Bono por Ascenso del Ascendente y el Bono por Ascenso Acelerado del Ascendente le recompensan por estos esfuerzos.

BONO POR ASCENSO DEL ASCENDENTE		
UN CONSULTOR EN SU LÍNEA DESCENDENTE ASCIENDE A	SU RANGO (PAGADO COMO)	MES 2
ORO	El primer Oro calificado o superior	\$250
DIAMANTE	El primer Diamante calificado o superior	\$1,000
DIAMANTE EJECUTIVO	El primer Diamante Ejecutivo calificado o superior	\$2,500
PLATINO	El primer Platino calificado	\$10,000

Y

BONO POR ASCENSO ACELERADO DEL ASCENDENTE					
UN CONSULTOR EN SU LÍNEA DESCENDENTE ASCIENDE EN LOS PRIMEROS	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	GANANCIA MÁXIMA
4 MESES	\$250				\$500
8 MESES	\$1,000	\$1,000			\$3,000
12 MESES	\$1,666	\$1,666	\$1,668		\$7,500
24 MESES	\$6,250	\$6,250	\$6,250	\$6,250	\$35,000

El Bono por Ascenso del Ascendente se paga al Ascendente de la línea ascendente de rango igual o superior "pagado como" cuando el Bono por Ascenso lo gana un Consultor de su línea descendente en el rango Oro o superior. Por ejemplo: cuando un Consultor en la línea descendente es promovido al rango Diamante y gana el Bono por Ascenso, el primer Ascendente de la línea ascendente "pagado como" Diamante o superior recibirá un Bono por Ascenso del Ascendente de \$1,000. El Bono por Ascenso Acelerado del Ascendente se paga cuando un Consultor en la línea descendente es promovido a un nuevo rango dentro de un periodo específico de tiempo y se paga en varios meses. El nuevo rango del Consultor en la línea descendente debe mantenerse en el mes para ganar el bono de ese mes. **Nota:** Los bonos se aplican a las nuevas promociones y sólo se pueden ganar una vez por rango.

ALGUNAS PALABRAS Y TÉRMINOS DE IMMUNOTEC UTILIZADOS COMÚNMENTE

ASCENDENTE (SPONSOR) Es el Consultor debajo del que se encuentra usted en el momento de su inscripción.

AUTOENVÍO El programa de pedido mensual automático opcional para Consultores Independientes y Clientes. El AutoEnvío puede ser cancelado en cualquier momento hasta 2 días antes de su fecha elegida para el AutoEnvío.

CALIFICACIÓN POR RAMIFICACIÓN Para que un Consultor reciba el pago de un nivel Plata o superior, debe contar con un volumen de ventas que provenga de por lo menos un Asociado calificado en cada “ramificación” de la línea descendente de su organización. El número de ramificaciones de Asociados calificados depende de su título por el que está siendo “pagado como”.

CLIENTE Un Cliente es un consumidor que compra a precio de venta al por menor pero que no participa en la oportunidad de negocio.

CLIENTE EN AUTOENVÍO Un Cliente que se inscribe al programa de pedido mensual automático opcional y recibe un descuento.

COMISIONES RESIDUALES Comisiones que se pagan por la venta de productos hechas por Consultores que usted patrocina y por otros Consultores patrocinados por ellos.

COMPRESIÓN DE PAGO Consultores que no son admisibles para ganar comisión en una generación específica, la comisión para esa generación fluye al siguiente Consultor en la línea ascendente calificado para ganar en esa generación.

CONSULTOR ACTIVO Un Consultor que ha generado VP durante el mes en curso o que es calificado como Consultor Asociado o superior. Los Consultores Activos son admisibles para ganar ingresos residuales y bonos adicionales de acuerdo con su rango y logros de ventas.

CONSULTOR ASOCIADO CALIFICADO Un Consultor a quien se paga en el rango de Asociado o superior.

CONSULTOR EMPRESARIO Un Consultor que no ha cumplido con los requisitos de nivel Miembro o superior. Un Consultor Empresario es elegible para un descuento del 20%.

CONSULTOR MIEMBRO Un Consultor que ha acumulado 400 VP una vez dentro de un periodo de comisiones. Consultores Miembros califican para el máximo de 30% de descuento y son elegibles para ser pagado por los clientes y de manera descendiente en una generación (G1) solamente en otros Consultores Miembros. Los Consultores Miembros deben mantener 180 de VP mensualmente para mantener su estatus y ser “pagados como” Miembros.

GENERACIÓN Una generación es la relación entre un Consultor calificado de la línea ascendente y un Consultor calificado de la línea descendente. La admisibilidad depende de que el Consultor sea “pagado como” según su título durante un periodo mensual determinado. La generación puede ser representada por una “G” con el número de generación. Por ejemplo, G3 sería 3 generaciones abajo del Consultor “pagado como”.

LÍNEA DESCENDENTE Son a todos los Consultores Independientes y Clientes que están debajo de usted en organización.

PATROCINADOR (ENROLLER) La persona que lo inició en este negocio es su patrocinador. Usted será el patrocinador de las personas que usted integre al negocio.

PUNTOS DE VOLUMEN Se usan para propósitos de ascenso de rango y calificación. Todos los productos y paquetes tienen un VP asignado. Consulte por favor la lista de precios para más detalles.

RAMIFICACIÓN Una ramificación es cualquier Consultor de primer nivel y su línea descendente.

RANGO Su rango depende de su Volumen de calificación, así como del número de ramificaciones de Asociados calificados.

VENTAS AL POR MENOR Son las ventas que usted hace a los Clientes al precio de venta al por menor sugerido.

VOLUMEN COMISIONABLE (VC) Valor asignado a un producto por el que se pagan comisiones. El VC puede tener un valor diferente al costo real del producto.

VOLUMEN DE CALIFICACIÓN Es la suma de todo el Volumen personal (VP) y el volumen de todas las ramificaciones hasta el máximo por volumen de ramificación permitido para el logro de rango.

VOLUMEN DE GRUPO PERSONAL (VGP) Incluye el volumen personal (VP), el volumen de Cliente y de todo el volumen de Consultores patrocinados personalmente que no hayan ascendido a Miembro o más alto durante el mes anterior.

VOLUMEN DE VENTAS DEL CLIENTE (VVC) Incluye todos los puntos de volumen generados por las ventas a los Clientes personales de un Consultor que compran productos directamente de Immunotec.

VOLUMEN PERSONAL (VP) Es la suma de todos los puntos de volumen obtenidos a partir de pedidos personales realizados por un Consultor.

VOLUMEN TOTAL DE LA ORGANIZACIÓN (VTO) Incluye todo su Volumen personal (VP) más el VP de todos los Consultores en la línea descendente.

DECLARACIÓN DE DIVULGACIÓN DE INGRESOS

Los ejemplos de ingresos en este folleto no deben considerarse como una garantía o proyección de sus ingresos o ganancias reales. Cualquier representación o garantía de ganancias, ya sea por parte de Immunotec o por parte del Consultor Independiente de Immunotec podrían ser engañosas. El tiempo y esfuerzo que dedican los Consultores a su respectivo negocio es una elección individual y no está designado por la Compañía. Por favor consulte la Declaración de divulgación de ingresos de EE. UU. en nuestro sitio web en la página del Plan de Compensación: http://www.immunotec.com/IRL/Public/SP/USA/d2012_compensation.wcp



Immunotec[®]
la ciencia de vivir mejor

www.immunotec.com

SÍGANOS EN



© 2018 Immunotec Inc. Derechos reservados.



Estados Unidos | Junio 2018